



Уважаеми дами и господа,

с удоволствие представяме на Вашето внимание семинара

Основи на успешните продажби

Референт: доц. д-р по ик. Невяна Кръстева

Време на провеждане: 9 - 10 април 2009 г., 09.30 - 17.30 ч.

*Място на провеждане: Германо-Българска
индустриално-търговска камара (София 1113, ул. Ф.Ж.Кюри 25А)*

Работен език: български

Участниците в семинара ще се запознаят с характеристиките и различните фази на продажбения процес и ще получат умения да изградят презентации независимо от областта, в която работи участникът.

Подробно ще се разгледат формите и различните стилове на продажба. Особено внимание ще се обърне на отделните етапи на продажбения процес, на клиента и на подхода към него. Ще се обсъждат презентацията на продукта и презентационните методи при продажба, как да се преодолеят възраженията, а въпросите да се използват като източник на сила. Изборът на презентационен метод и техниките на подхода ще се упражняват с помощта на практически упражнения, игри и видеофилми.

Доц. д-р по ик. Невяна Кръстева е член на Американската маркетингова асоциация и на Европейския съвет по мениджмънт. Доцент е по маркетинг и международен бизнес в СУ "Св. Климент Охридски" и в Нов български университет, както и в Сити юнивърсити, Сиатъл. Има издадени монографии, учебници и статии.

Ще се радваме на Вашия интерес и оставаме

С поздрави



DEinternational ist die Servicemarke der Deutsch-Bulgarischen Industrie- und Handelskammer

F. J. Curie Str. 25 A | 1113 Sofia | Bulgarien

Tel.: +359 2 81630 10 | Fax: +359 2 8163019 | E-mail: ahk-office@ahk-bg.org | <http://bulgarien.ahk.de>

Beschluss Nr. 1/12.03.2004 des Sofioter Stadtgerichts | Firmenakte Nr. 824/2004 | USt-IdNr. BG131218681